

Ortofrutta, servono nuove regole sulle condizioni Gdo ai produttori

Nell'ambito del MacFrut, la mostra internazionale della filiera ortofrutticola recentemente svoltasi a Cesena, tra le tante relazioni presentate e le tante diapositive proiettate vanno evidenziati alcuni dati che dimostrano ancora una volta (semmai ce ne fosse bisogno) come la contrattualistica con le catene della Grande distribuzione organizzata abbia bisogno di nuove regole. Ma anche quanto frequentemente non vengano rispettate neppure quelle vecchie, come, ad esempio, il termine di pagamento per i prodotti deperibili, fissato per legge a 60 giorni.

Nella tabella che segue sono riportate le condizioni imposte da alcune catene della Gdo ai produttori relativamente a termini di pagamento, scontistica e contributi; tutte voci che vanno ad agire, direttamente o indirettamente, sul prezzo pattuito per il prodotto ortofrutticolo, diminuendolo.

I dati sarebbero risultati ancora più interessanti se fossero stati fatti i nomi delle diverse catene di distribuzione, o quanto meno dei soggetti che rispettano gli accordi.

Catena	Termini pagamento previsti dal contratto (gg.)	Termini di pagamento effettivi (gg.)	Sconto finanziario per rispetto termini pagamento (%)	Sconto incondizionato (%)	Sconto per promozioni (%)	Contributi promozionali extra	Costi logistici (€ al collo)
A	45	60	0,30%	11,6%	20-25%	SI	0.016
B	45	85	0,30%	11,6%	20-30%	SI	0.016
C	45	75		7,03%	20%	SI	
D	60	75		8,5%	20-25%	SI	
E	60	75	0,30%	8,5%	20-25%		
F	60	90		4,5%	20-25%	SI	
G	60	60		3,2%	15-25%		
H	37	60		6%	20-25%	SI	